

DEALERS ONLY

Das Reseller-Magazin für Informationstechnologien

Advertorial

Sandberg Wireless Travel Headset ANC+ENC

Das "Sandberg Wireless Travel Headset ANC+ENC" bietet ein herausragendes Audioerlebnis mit fortschrittlichen ANC- und ENC-Funktionen. Diese sorgen für unterbrechungsfreies Hören und einwandfrei verständliche Gespräche. Die ENC-Technologie reduziert Hintergrundgeräusche, so dass die Stimme beim Telefonieren klar und deutlich zu hören ist. Dank kabelloser Bluetooth-Verbindung und integriertem Mikrofon ist es sowohl perfekt für Musik als auch für Telefonate geeignet. Lange Hörsessions werden mit den bequemen Ohrmuscheln zum reinen Vergnügen. Das Headset kann für den einfachen Transport zusammengeklappt werden und lässt sich über USB schnell und einfach wieder aufladen.



www.sandberg.world

up2media AG · Am Herzel 23 · D-67433 Neustadt/W.

**Kein Adressaufkleber vorhanden?
Bitte an die Geschäftsleitung
weiterleiten!**

WORTMANN: Stabile Geschäftsentwicklung

Die WORTMANN Gruppe, bestehend aus über 30 Unternehmen, blickt auf ein erfolgreiches erstes Halbjahr 2025 zurück. Trotz einer weiterhin angespannten globalen wirtschaftlichen Gesamtlage konnte die Unternehmensgruppe in den ersten sechs Monaten des Jahres einen Umsatz von über einer Milliarde Euro erzielen. Dieser Erfolg ist Ausdruck einer klaren strategischen Ausrichtung, einer breit diversifizierten Aufstellung sowie des hohen Engagements aller Mitarbeiterinnen

und Mitarbeiter – sowohl im Inland als auch international.

"Wir sind stolz darauf, dass wir in einem anspruchsvollen Marktumfeld erneut ein mehr als solides Ergebnis erzielt haben", erklärt Siegbert Wortmann, Gründer und Vorstandsvorsitzender der WORTMANN AG. "Unsere Innovationskraft, die Flexibilität unserer Unternehmensstruktur und das enge Zusammenspiel innerhalb der Gruppe haben sich erneut bewährt."

www.wortmann.de

Kaspersky und api schließen Partnerschaft

Kaspersky und api GmbH haben die bereits bestehende Zusammenarbeit zu einer Distributionspartnerschaft erweitert. Der Cybersicherheitsexperte und einer der führenden IT-Distributoren Deutschlands möchten innerhalb ihrer Kooperation den Vertrieb zeitgemäßer und passgenauer IT-Sicherheitslösungen und -Services für kleine und mittlere Unternehmen (KMU) fokussieren. Kaspersky bringt hierbei seine langjährige Expertise in den Bereichen IT-Security und Threat Intelligence ein, api seine weitreichende Erfahrung im

IT-Markt, die große Reichweite im Fachhandel und den starken Service-Fokus. Ziel der Zusammenarbeit ist es, auch KMU innovative IT-Sicherheitslösungen – sowohl Cloud-basiert als auch On-premises – einfach und flexibel bereit zu stellen und sie so gegen aktuelle und zukünftige Cyber Risiken zu schützen. Kaspersky und api nehmen ihre neue Form der Zusammenarbeit zum Anlass, den Fokus klar auf Endpoint Protection, Threat Intelligence und Managed Detection and Response (MDR) zu legen. www.api.de, www.kaspersky.de

**Lieber Faultier
am Strand als
Fault im System.
Update jetzt!**



 **Windows 11 Pro**

Altes loslassen, Neues starten!

Windows 10 verabschiedet sich am **14. Oktober 2025**. Zeit für den Wechsel zu **Windows 11 Pro** – für mehr Performance, mehr Sicherheit, mehr Chancen. **Mach dein Unternehmen zukunftsstark!**

www.api.de • Sales-Hotline: 0241-9170-5000

Aachen · Alsdorf · Bamberg · Braunschweig
Freiburg · Herten · Kerpen · Kreuzau
München · Nürnberg · Paderborn · Pohlheim
Ratingen · Sevetal · Simmerath

api_π

Irrtümer und Änderungen vorbehalten. Es gelten unsere AGB.
api GmbH · Robert-Koch-Str. 7-17 · 52499 Baesweiler



- 24** DEALERS ONLY Service – 1stAID – Der schnellere Draht zur Distribution
28 DEALERS ONLY Service – Fragebogen
30 Vorschau und Impressum

VERTRIEBSPARTNER

- 04** TD SYNnex lädt Vertriebspartner zur "CONNECTED"-Kampagne ein
04 Splitter MAX von Peplin – Vitel erweitert Sortiment um kompakten PoE-Splitter
06 Summer Networks 2025 bringt den Channel in München zusammen
06 Sophos stärkt Channel mit neuem Partnerprogramm

UNTERNEHMEN

- 08** ACE und Unit4 gestalten gemeinsam die digitale ERP-Zukunft des Mittelstands
08 Kubermatic und Bechtle AV Software Solutions 360° geben Partnerschaft bekannt
10 Melter investiert in Ricoh Pro VC80000
10 Transparente IT-Sicherheit für User – Samsung Geräte jetzt mit IT-Sicherheitskennzeichen des BSI

PRODUKT-NEWS

- 12** Universal Docking Stationen und Hubs der nächsten Generation – Club 3D: Neue Möglichkeiten der Arbeitsplatzvernetzung
12 Dell ergänzt sein Business-Portfolio um Pro Max Workstations

MOBILE COMMUNICATION

- 14** Getac erweitert sein robustes EX-Portfolio
14 Nicht nur für Apple-Fans – Comspot präsentiert seine Upcycling-Kollektion

IFA PREVIEW

- 16** "Innovation for all" – Berlin erneut Anfang September der Innovations-Hotspot für Home & Consumer Tech
17 IFA-NEWS: FRITZ!Mesh Set 4200: Neue Mesh Sets auch direkt per LAN an beliebigen Router anschließen
18 IFA-NEWS: Samsung stellt seine neuesten Produkte und Services für das Smart Home vor
18 IFA-NEWS: Hama bietet neben breiter Sortimentsvielfalt auch Soundkabine und Partner-Cubes
18 IFA-NEWS: XGIMI präsentiert erstmals einen Projektor für den professionellen Einsatz

SOFTWARE

- 20** Experte erläutert Kriterien einer OCR-Lösung – ABBYY präsentiert neue Document AI API für präzise und skalierbare Dokumentenverarbeitung

SECURITY

- 22** Keeper Security führt innovative biometrische Anmeldung mit Passkeys ein
22 Trend Micro stellt Agentic SIEM für proaktive Cybersicherheit vor – KI-basierte Lösung hilft SecOps-Teams, Alarmflut zu vermeiden

TERMINE

- 29** Kindermann Xperience Tour 202 – Innovationen auf die Überholspur gebracht



04

Die Vitel GmbH erweitert ihr Angebot um den Splitter MAX von Peplin.



12

Dell Technologies baut sein Portfolio an Workstations für alle Einsatzbereiche weiter aus und präsentiert die neuen Laptops der "Dell Pro Max"-Serie.



14

Das neue "UX10-EX Tablet" erweitert die erfolgreiche Getac UX Serie um ein Gerät, das höchste Sicherheitsstandards erfüllt.



16

IFA – "Innovation for all": Das weltweit größte Event für Home & Consumer Tech öffnet seine Tore vom 5. bis 9. September auf dem Gelände der Messe Berlin.

ACE und Unit4 gestalten gemeinsam die digitale ERP-Zukunft

Unter dem Leitgedanken "Technologie für Menschen – gemeinsam mehr erreichen" fand in Berlin der ACE Solutions Day statt – ein gemeinsames Event von ACE Solutions und Unit4 für Bestandskunden in der DACH-Region. Unit4, ein weltweit führender Anbieter von cloudbasierten Unternehmensanwendungen für kunden- und mitarbeiterorientierte Organisationen und ACE Solutions, ein erfahrener Beratungspartner für ERP-Projekte und Digitalisierungsvorhaben im Mittelstand, kooperieren schon lange in der DACH-Region. Die Veranstaltung über den Dächern Berlins mit Blick auf den Alexanderplatz, bot neben Fachvorträgen auch Live-Demonstrationen von Unit4-Lösungen. Im Zentrum standen dabei die Lösungen Unit4 ERP, Unit4 Financials by Coda und Unit4 FP&A. Rund 70 Teilnehmende nutzten die Gelegenheit zum Austausch, zur Diskussion aktueller Herausforderungen und zur gemeinsamen Gestaltung der digitalen Zukunft. Im Fokus standen innovative Technologien rund um ERP, KI und Automatisierung – praxisnah demonstriert und mit hoher Resonanz aufgenommen. Bei der gemeinsamen Abendveranstaltung hoch über dem Alexanderplatz konnten die gewonnen Erkenntnisse vertieft werden. Die partnerschaftliche Atmosphäre und der unkomplizierte Austausch wurden von allen Beteiligten sehr geschätzt.

"Der ACE Solutions Day hat gezeigt, wie groß das Interesse an innovativen, aber pragmatischen Digitalisierungslösungen im Mittelstand ist", erklärt Alexander Gewiese, CEO der ACE Solutions GmbH. "Im ERP-Bereich erleben wir eine Phase der Evolution. Systeme müssen heute nicht nur abbilden, sondern mitdenken, vernetzen und vorausschauend handeln. Genau das haben wir gemeinsam mit Unit4 greifbar gemacht."

Dabei war für alle Teilnehmenden klar: Moderne ERP-Systeme müssen heute deutlich mehr leisten als die bloße digitale Abbildung von Prozessen. Kunden erwarten intelligente, vernetzte



Stefan Klein, Sales Director – DACH, Benelux & France bei Unit4 (links) begrüßt die Teilnehmenden ebenfalls im Namen von Unit4

Lösungen, die vorausschauend handeln, statt nur zu reagieren. Im Mittelpunkt stehen dabei nicht mehr allein Funktionen, sondern der konkrete Nutzen für die Mitarbeitenden und was das ERP für sie tun kann, und wie hilft es dabei, bessere Entscheidungen zu treffen. *"Unsere Kunden erwarten heute intuitive Systeme, die ihnen helfen, schneller und fundierter zu entscheiden – nicht mehr nur digitale Prozessabbildung, sondern echte Unterstützung im Arbeitsalltag",* so Stefan Klein, Sales Director – DACH, Benelux & France bei Unit4. *"Mit dem Event wollten wir zeigen, wie Cloud und KI konkret Mehrwert schaffen – das direkte Feedback war durchweg positiv."*

Die Vorstellung von AVA – dem virtuellen Assistenten von Unit4 – und der Smart Automation Services machte das Potenzial moderner ERP-Systeme unmittelbar erlebbar. *"Die Teilnehmenden waren begeistert, KI nicht nur als Vision, sondern als gelebte Praxis im System zu erleben – das verändert die Sichtweise auf ERP grundlegend",* ergänzt Alexander Gewiese. **www.unit4.com/de**

Kubermatic und Bechtle AV Software Solutions 360° geben Partnerschaft bekannt

Kubermatic und Bechtle AV Software Solutions 360° geben ihre strategische Zusammenarbeit bekannt. Die Partnerschaft verbindet Kubermatics Kubernetes-Automatisierung mit der bewährten IT-Expertise von Bechtle AVS. Gemeinsam ermöglichen sie die Entwicklung und den Betrieb sicherer Cloud-Anwendungsplattformen für den öffentlichen Sektor und Organisationen der Verteidigung. Im Fokus stehen moderne, cloud-native Plattformen. Sie erfüllen höchste Anforderungen an Sicherheit, Compliance und Datensouveränität. Die technologische Basis bildet Open-Source-Software, die Transparenz, Flexibilität und Skalierbarkeit gewährleistet. Ein Beispiel für diese Zusammenarbeit ist die Sovereign Appian Cloud (SAC). Sie ist bereits über einen Rahmenvertrag mit Partner Deutschland (PD) verfügbar. Zusätzlich ist Kubermatic-Technologie über Rahmenverträge mit Dell Technologies zugänglich. Öffentliche Einrichtungen erhalten so einfachen Zugriff auf vollständig verwaltete Kubernetes-Lösungen.

"Unsere Mission ist es, Behörden und Verteidigungseinrichtungen bei ihrer digitalen Transformation zu unterstützen, ohne dass sie dabei die Kontrolle über ihre Daten oder Anwendungen verlieren", erklärt Sebastian Scheele, CEO von Kubermatic. *"Gemeinsam mit Bechtle AVS bauen wir die nächste Generation sicherer, ausfallsicherer Cloud-Plattformen."*

Die Kooperation schafft ein starkes Angebot für Organisationen, die auf moderne Cloud-Technologien setzen. Dabei stehen Sicherheit und Stabilität im Mittelpunkt. Gleichzeitig leistet die Partnerschaft einen Beitrag zur technologischen Souveränität im öffentlichen Sektor und verringert digitale Abhängigkeiten.

www.kubermatic.com, www.bechtle.com